### Wie glaubwürdig muss Werbung sein?

Glaubwürdigkeit und Ehrlichkeit in der Kommunikation

Anforderung an Werbungtreibende, Agenturen und Medien

Organisation Werbungtreibende im Markenverband (OWM)

Dipl. Psych. Jens Lönneker

Berlin, 15. November 2012





Bild-Quelle: Ho, Ho, Ho...Weihnachtsmannzentrale Nordheide

#### Glauben Sie an den Weihnachtsmann?

Nein?



## Wollen Sie den Weihnachtsmann abschaffen?

Nein?



## Verlieren Hersteller von Weihnachtsmännern aus Schokolade ihre Glaubwürdigkeit?

Nein?





Wir wollen glauben –

auch dann, wenn wir wissen, dass es nicht wahr ist.



#### Sigmund Freund zur Religion:

"Eklatanter Mangel an Glaubwürdigkeit"

"Wir heißen also einen Glauben eine Illusion,…… Sie (religiöse Überzeugungen) sind sämtlich Illusionen, unbeweisbar.



#### Sigmund Freund f.:

Einige von ihnen sind so unwahrscheinlich, so sehr im Widerspruch zu allem, was wir mühselig über die Welt erfahren haben, dass man sie mit den Wahnideen vergleichen kann." Erik H. Erikson, Entwicklungspsychologe:

Es besteht ein Zusammenhang von Glauben Urvertrauen und Persönlichkeitsentwicklung.

Selbstsicherheit entsteht über Glauben und Vertrauen.



#### C.G. Jung:

Nietzsche wurde verrückt, weil er an nichts geglaubt hat.

#### These 1:

Glaubwürdigkeit -

hängt nicht davon ab, ob es wirklich wahr ist.

#### These 2:

Glaubwürdigkeit

entsteht dadurch, dass Realität im gewünschten Sinne gestaltet und behandelt wird.



#### These 3:

Glaubwürdigkeit gibt es nicht "an und für sich".

Sie ist abhängig von den Erwartungen des "Zeitgeistes".



#### These 4:

Kritik an der Glaubwürdigkeit ist

Unbehagen gegenüber der Gestaltung und Behandlung der Wirklichkeit.



Völlig unrealistische Darstellungen können volle Akzeptanz erfahren, wenn die Behandlung der Realität so gewünscht ist.

Völlig unrealistische Darstellungen können volle Akzeptanz erfahren, wenn die Behandlung der Realität so gewünscht ist.



Deutlich wirklichkeitsnähere Darstellungen können sich dagegen zeitgeistige Kritik einhandeln, sie seien "nicht echt" und "realitätsfern".

## Wie lässt sich Glaubwürdigkeit aus verstehen?

Was zeigt eine Analyse des Zeitgeistes?



# Vom Hochmut zur Demut – brand as a hero?

Ego, Narziss, Heroes & Co. haben heute ausgedient

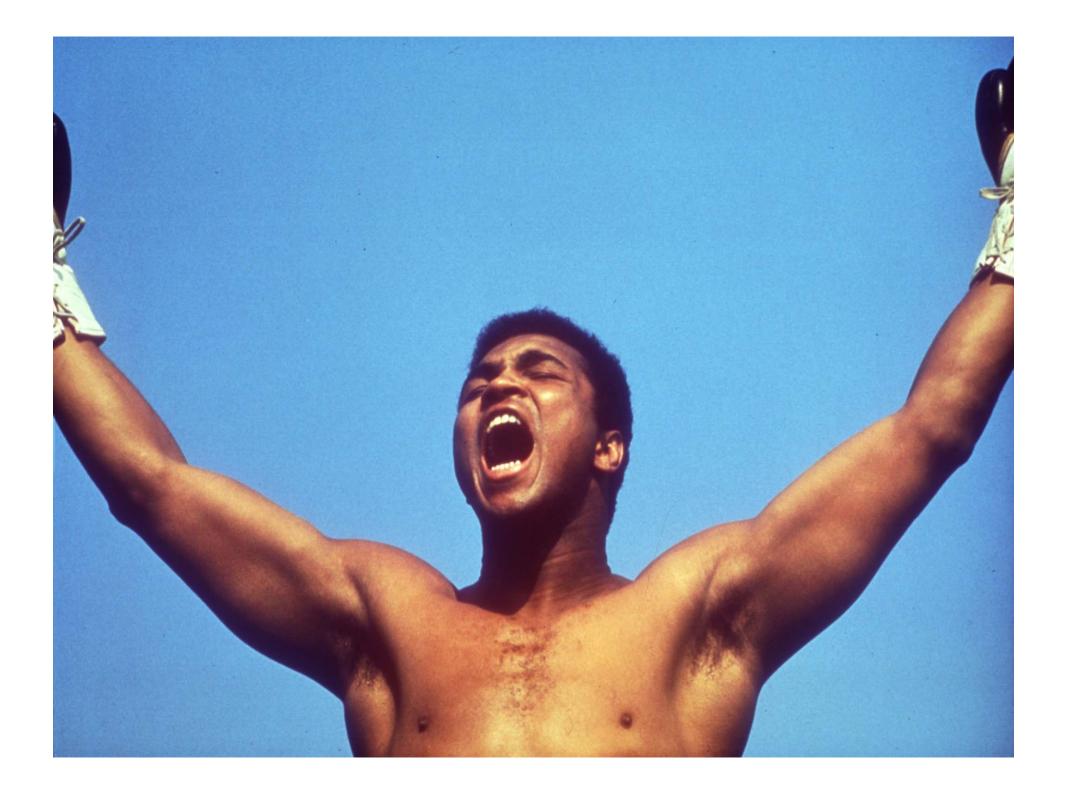


## 40 Jahre Individualisierung + Profilierung

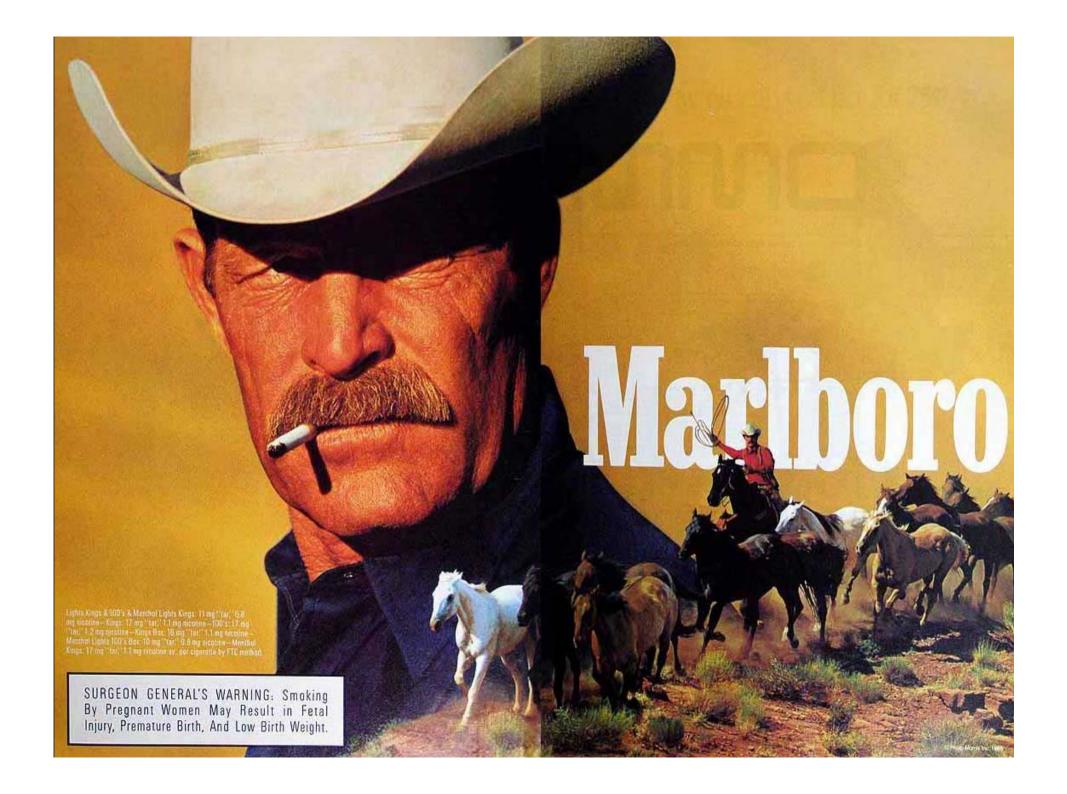
40 Jahre Helden-Codes

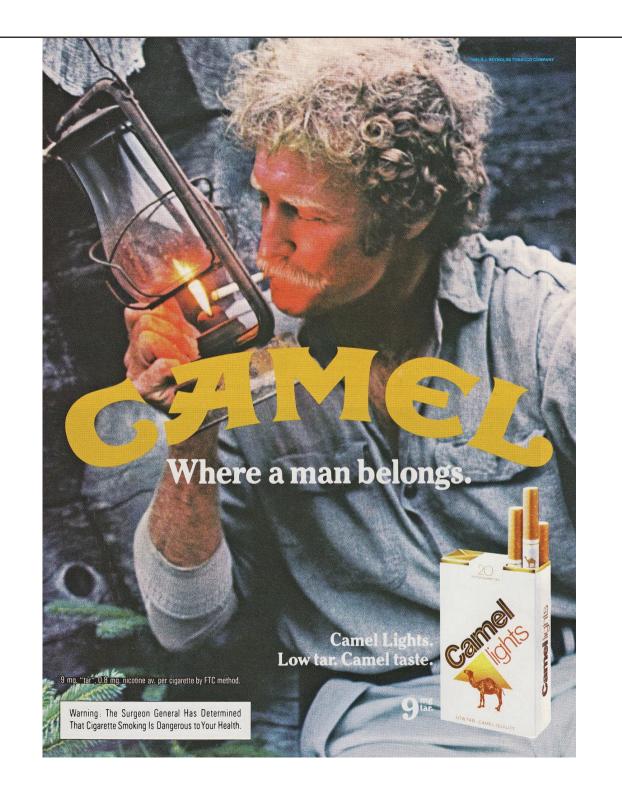












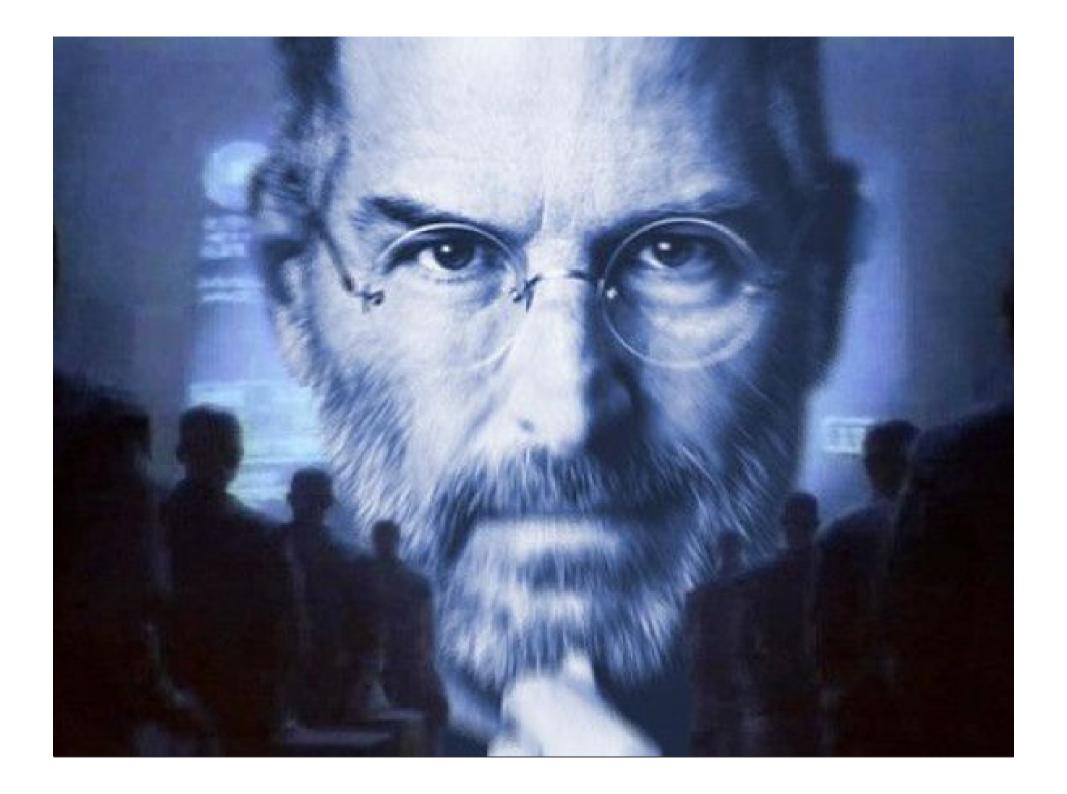






















#### Brand as a Hero:

Hero:

Hero - Brand:

Helden:

Helden - Brand:

792 Millionen Ergebnisse

239 Millionen Ergebnisse

42 Millionen Ergebnisse

4 Millionen Ergebnisse

Quelle: Google



#### Der aktuelle Status Quo:

#### Macht Marken zu Helden!

Helden verkörpern alles, was Menschen antreibt. Helden bewegen, berühren, begeistern. Helden spiegeln die Motive der Menschen. Auf der ganzen Welt und in jeder Kultur.

Und: Helden haben alles, wonach sich Marken sehnen: Sie ragen aus der Mittelmäßigkeit heraus und faszinieren anstatt zu stören.



### Held = Gott (europäisch):

"Held, lat. Heros, ist einer, der von Natur mit einer ansehnlichen Gestalt und ausnehmender Leibesstärke begabet, durch tapfere Taten Ruhm erlanget und sich über den gemeinen Stand derer Menschen erhoben."

Zedler – Lexikon / Wikipedia



#### Held = Idiot (chinesisch):

"Ein Held ist ein Idiot, der, statt sich den dürftigen Notwendigkeiten zu beugen, im vermeintlichen Reichtum von Möglichkeiten schwelgt."

frei nach François Jullien, 1996



#### These:

"Der klassische Held ist heute kein Role Model für das Marketing mehr."

"Wir suchen zurzeit 'Mittel zur Mäßigung' und nicht Mittel, um aus der Mittelmäßigkeit herauszuragen."



#### Leitgedanke:

Der Held folgt dem Lustprinzip. Er verspürt Freude über die Gefahr, die Überraschung und das Unbekannte.

Der Held drängt auf ein Mehr und Anders.



#### Codes of "Truth"

#### Was Ego und Heros überwindet, gilt heute als

- eigentlich
- Ehrlich
- glaubwürdig
- wahr
- echt
- authentisch
- transparent
- true
- real



Codes of "Truth"

# Codes of Truth - drei relevante Prinzipien:

- Mega-Ordnungen
- Maßstabveränderung
- Strukturierung



## Mega-Ordnungen

Prinzip: Einordnen in Ordnungen, die größer sind als "ICH"

- Tradition
- Natur/Evolution
- Wissenschaft
- Nation













## Mega-Ordnungen

Prinzip: Einordnen in Ordnungen, die größer sind als "ICH"

- Tradition
- Natur/Evolution
- Wissenschaft
- Nation













#### Maßstabveränderung

Prinzip: Ego-Welt Verhältnis ändern und dadurch Allmachtsphantasien/Leistungsdepression kontern

- Ironisieren
- Makro-Fokus aufs Detail
- Totale aufs Große Ganze







### Strukturierung

Prinzip: Ego-Support durch Ego-Entlastung

Komplexitäts-Reduktion



Analogisierung

Buddha, Yoga & Co. DIY-Boom





#### Fazit:

Ablösung der Helden-Codes durch

Codes of "Truth".

Relevante Prinzipien:

Mega-Ordnungen Maßstabveränderung Strukturierung



# Vielen Dank für Ihre

Aufmerksamkeit





Jens Lönneker, Geschäftsführer Tel +49 (0)221/912 777-21 | Fax -999

Email: loenneker@rheingold-salon.de

rheingold salon GmbH & Co. KG Hohe Straße 160-168, 50667 Köln

www.rheingold-salon.de www.facebook.com/rheingold.salon